

## Trenca el gel i fes contactes

Coneixes a tots els socis del Club? Si has participat en les activitats que hem organitzat segur que has tingut l'oportunitat de conèixer-ne uns quants. Ara et proposem ampliar aquesta xarxa.

Per un moment, imagina't la situació següent:

*Estàs en un acte públic, no coneixes a ningú, t'interessa donar-te a conèixer però no saps per on començar.*

Doncs per resoldre aquesta situació i d'altres que de ben segur t'has trobat, el coach **Antoni Estruch** (instructor de l'Institut Dale Carnegie i professor de la Universitat Ramon Llull i de l'EUNCET de Terrassa) ens proposa dues dinàmiques amb unes eines que t'ajudaran a **presentar-te** millor, a **empatitzar** amb els demés i a aprofitar totes les ocasions per fer **networking** i, si s'escau, negocis.

Començarem fent una dinàmica amb una breu escenificació d'una situació real empresarial i després aplicarem la teoria de la sintonia intel·ligent per generar confiança i establir maneres de networking.

A continuació, en grups, farem una exposició de les nostres empreses en 30" i d'aquesta manera anar coneixent-nos millor i afavorir les nostres relacions.