

Dijous, 20 de setembre de 2007

MÁS DE 130 PERSONAS ESCUCHARON A LA ESPECIALISTA MARIÓN SUFFERT

Una clase práctica sobre "networking"

> Los directivos aprenden a sacar el máximo partido de su agenda de contactos

Josep Lluís Alonso

Más de 130 personas participaron ayer en la sesión sobre "networking" profesional organizada por el Club Cecot de Marqueting i Vendes, dirigida por Marión Suffert, experta en recursos humanos y especializada en la recolocación de ejecutivos de más de 50 años. Sin embargo, Suffert, socia directora de la consultoría Vasis Conseil

(especializada en gestión de cambio de organizaciones y carreras profesionales) y su equipo desarrollaron un método para optimizar la red de contactos tanto personal como profesional, que ayer puso en práctica con los participantes.

Con esta idea, Suffert dispuso en círculos a los asistentes a su sesión, celebrada en la sala de actos grande de la Cecot (ver foto).

El método ideado por esta también profesora de Esade consistió en una explicación de las redes de contactos para la gestión de carreras, que luego aplicó a otras situaciones empresa-

riales que pueden involucrar fuertemente las carreras de sus responsables: creación de negocio, expansión comercial, desarrollo de la organización, gestión del cambio y reestructuración social. En definitiva, un método que busca catalizar el potencial de las relaciones sociales y profesionales de cada uno para alcanzar el objetivo.

Marión Suffert, francesa, establecida en Barcelona, es una mujer muy espontánea, que hizo pasar un buen rato a las personas que participaron en su clase. Fue una sesión eminentemente práctica que resultó a la vez muy divertida para todos.



Marion Suffert -de pie- con los asistentes formando círculos. RICARD DOMÈNECH